



EDUCAÇÃO EXECUTIVA

LÍDER COACH

Ferramentas direcionadas para
o desempenho da liderança





CARACTERÍSTICAS

OBJETIVOS DO CURSO

Focado em aperfeiçoar a performance da liderança em conduzir e orientar seu time e melhorar a comunicação e o relacionamento entre líderes e liderados, desenvolve em sala de aula, através de métodos específicos, habilidades na mobilização dos participantes em enfrentar, de forma positiva e propositiva, as dificuldades comuns em ser compreendido em sua condição de líder.

A gestão de conflitos é um tema transversal de todo treinamento.

Para quem?

Para os profissionais que buscam potencializar suas capacidade de liderança, aprimorando suas habilidades e competências com uso de técnicas e ferramentas específicas do Coaching, que auxiliarão na atuação do dia a dia junto às equipes e em suas organizações.



METODOLOGIA

Desenvolvido em aulas expositivas, atividades em grupo e estudos de casos associados com o compartilhamento e análise de experiências vivenciadas pelo instrutor e participantes, tendo como foco a aplicabilidade no dia a dia dos líderes em suas organizações.

CARGA HORÁRIA

48 horas

CONTEÚDO DO CURSO

- Autoconfiança e automotivação, como desenvolvê-la e direcioná-la;
- Entenderá a importância/dificuldade em ser DISCIPLINADO;
- Aprenderá os 3 passos de ouro usados pelos DESPORTISTAS CAMPEÕES;
- Desenhará o seu PROPÓSITO PROFISSIONAL;
- Desenhará sua grade de PRINCÍPIOS NORTEADORES e PRINCÍPIOS NÃO COMPATÍVEIS

CONTEÚDO DO CURSO (CONTINUAÇÃO)

- Montará uma ferramenta poderosa para conduzir diálogos com seus liderados;
- Aprenderá como ser a PESSOA CERTA no LUGAR CERTO com ferramentas de mapeamento;
- Entenderá o funcionamento de uma ferramenta poderosíssima de análise comportamental (DISC);
- Aprenderá a fazer a leitura da ferramenta e reconhecerá PONTOS FORTES e LIMITANTES de seus liderados, de forma potencializada e direcionada à resultados;
- Aprenderá a utilizar o método de COACHING para conduzir processos de potencialização de sua equipe;
- Aprenderá a usar DIVERSAS FERRAMENTAS para condução de conversas individuais e coletivas;
- Irá preparar uma PRIMEIRA INTERVENÇÃO com sua equipe, baseada em valores e princípios;
- Aprofundará seus conhecimentos sobre MOTIVAÇÃO/AUTOMOTIVAÇÃO;
- Desenvolverá o seu MOTIVOGRAMA (ferramenta de mapeamento moti-vacional);
- Conhecerá em detalhes os vários níveis de liderados e como atuar com cada um deles de forma mais eficaz;
- No treinamento cada participante irá receber um KIT repleto de ferramen-tas para utilizar em seu dia a dia quando for aplicar o COACHING com seus liderados.
- Você terá acesso a ferramentas com potencial de gerar mais de 30 diagnósticos comportamentais diferentes.



CONTEÚDO DO CURSO (CONTINUAÇÃO)

O KIT LÍDER COACH foi especialmente desenhado para ser usado de forma PRÁTICA e DINÂMICA em seu dia a dia. Nele você encontrará, para cada ferramenta, instruções sobre:

- UTILIZAÇÕES SUGERIDAS (informando as situações mais típicas);
- APLICAR (ensinando a forma mais eficaz de aplicação).

BENEFÍCIOS DA FORMAÇÃO

AUMENTO DE PERFORMANCE

Metodologia potente que amplia capacidade na mobilização de outras pessoas.

FERRAMENTAS

Formação repleta de ferramentas PRÁTICAS para uso no dia a dia do Líder.

METODOLOGIA CONSOLIDADA

Metodologia com mais de 10 anos de desenvolvimento e aplicação em todo o Brasil.

CARGA HORÁRIA

48 Horas

DINÂMICAS COMPORTAMENTAIS

Uso intensivo de dinâmicas comportamentais que permitem um contato mais real dos conceitos com o dia a dia do Líder, focando em resultados e evitando a exposição dos participantes.

CERTIFICAÇÃO

O certificado será fornecido ao final do curso, tendo atingido a presença em 80% da carga horária.



O BUSINESS TRAINER

H A N O R S A N T O S

Empreendedor, consultor e Trainer no Brasil e no Paraguai, com mais de 11 anos de experiência em treinamentos, consultoria e palestras.

Sócio e Consultor na NK CONSULTORIA (NK) e na GESTÃO DE RESULTADOS (GR), empresas com atuações nos mercados do Brasil e Paraguai.

Consultor em gestão econômica e financeira para pequenas, médias e grandes em-presas de variados segmentos de mercado.

Business Trainer com mais de 7.000 horas de experiência em treinamentos e palestras de alto impacto, tendo como assuntos gestão empresarial, gestão financeira-econômica, marketing, neurovendas, vendas, liderança, preço de venda.

Um aprendiz nas áreas de comportamento humano com estudos nas áreas de psicologia, mediação de conflitos, análise comportamental e gestão de pessoas.

Graduado em Administrador de Empresas com ênfase em negócios internacionais.

Experiência como gestor em instituição do terceiro setor (ONG) com presença internacional durante sete anos atuando nas áreas de gestão de pessoas e projetos, liderando equipes com mais 300 profissionais; gestão de recursos em milhões de reais, em parcerias com as esferas municipal, estadual e federal nas áreas de educação e assistência social.



O BUSINESS TRAINER

THIAGO ELIONAI

Empreendedor e sócio da Gestão de Resultados, no Brasil e no Paraguai nos segmentos de treinamentos, consultorias e palestras, com mais de 6 anos de experiência.

Consultor em gestão econômica e financeira para pequenas, médias e grandes empresas de variados segmentos de mercado.

Business Trainer com mais de 4.000 horas de experiência em palestras e treinamentos focados em entregar conhecimento descomplicado, inovador e prático nas áreas de gestão empresarial, gestão financeira, gestão econômica, vendas e liderança.

Graduado em Administração de Empresas com Ênfase em Negócios Internacionais. MBA em Finanças, Controladoria e Auditoria(FGV).

Experiência na gestão financeira de projetos, na casa de milhões de reais, em parceria com as esferas municipal, estadual e federal nas áreas de Educação e Assistência Social por 3 anos.

Credenciado nos EUA para aplicação do Workshop Motivação 3.0(Drive), metodologia do escritor Daniel H. Pink.



RESULTADOS ESPERADOS

- Preparar a liderança para enfrentar os desafios do dia a dia da gestão de qualquer negócio.
- Entregar e ensinar a usar ferramentas que potencializam os resultados das equipes e das pessoas.



PARA MAIS INFORMAÇÕES:



Fale com Hanor

+595 981 315602 • +55 (45) 99152-1919

+55 (41) 4042-0166

hanorsantos@gresultados.com



Fale com Thiago Elioenai

+595 982 136994

+55 (45) 99126-9726

thiagoelioenai@gresultados.com